

Продажа проблемных активов

Стратегии продажи проблемных активов включают комбинацию инструментов продаж, сети контактов и успешный опыт в руководстве клиентов в процессе продаж и увеличении чистой прибыли.

У нашей команды профессионалов есть многолетний опыт в управлении и продаже проблемных активов. Мы проводим необходимую комплексную проверку актива, собираем информацию в библиотеку данных, устанавливаем собственный широкий диапазон контактов и работаем с профессиональными инвесторами и юристами, с тем чтобы представить этот актив оптимальной группе потенциальных покупателей. Затем мы связываемся с кандидатами и докладываем нашим клиентам о рисках и преимуществах сделки. Этот практический подход гарантирует клиенту получение наиболее подходящей стратегии продаж для конкретного актива в зависимости от условий рынка и экономики на этой территории