

不良资产的销售

不良资产的销售策略应包括有不同的销售组合、广阔的人脉网络和能够在销售过程中指引我们的客户，力求为他们带来最大的回报。

KRyS Global的专业团队有多年管理和销售不良资产的经验。我们会为不良资产进行准确的审核、核对资料、准备资料室、联络不同层面的人脉、并与投资和法律专业人员共同合作；务求把不良资产以最好的状态在最理想和最有潜力的买家面前展示。随后，我们会接触这些有潜力的买家、商讨有关合约的条款、评估交易的风险利益和向我们的客户汇报。这个处理手法的目的是为了确保我们的客户，能在特定的市场和经济清况下，获得最理想和最合适的销售策略。

